

参加
無料

人が集まる 店づくりのポイント

～目先だけではない数年先を見据え

顧客増加と従業員確保について今のうちに、考えませんか？～

セミナー

日程

令和5年

11月1日(水)

15:00～17:00

会場

糸島市商工会
会議室

糸島市前原北 1-1-1

個別相談

セミナー参加者で、ご希望の方に対して専門家による個別指導も実施します。1事業者につき2回まで対応可能ですので自店の課題解決にご活用下さい。
※相談事例 ・人材募集のやり方と定着率の向上・
自店に合った求人方法 ・Webを活用した求人 etc
※原則としてセミナーと同様の講師が対応します。



セミナーカリキュラム

顧客増加策／従業員確保について

1. 飲食店の現況・トレンド
 - ・コロナ禍以降の飲食店の経営動向
 - ・現在飲食店が抱える経営課題
 - ・飲食店の新たな取り組み事例
2. 売上アップにつなげる集客のポイント
 - ・集客する3つのターゲットとは
 - ・集客 PR を強化する前に考えること
 - ・ターゲット別集客方法
 - ・自店でも出来る SNS を活用した集客のポイント
3. 人材マネジメントとは
 - ・人材確保がうまくいかない要因は？
 - ・採用したいスタッフはどんな人？
 - ・求人情報の作成ポイントを知る
 - ・求人情報発信のポイント
 - ・面接時に気を付けること
 - ・人材確保が見込み通りにいかない場合の対応策 等

担当講師



田上 恭由 採用定着士/上級ウェブ解析士/経産省認定経営革新等支援機関

株式会社ビジネス・ナビゲーター主任コンサルタント
株式会社ワイコム・パブリッシングシステムズ代表取締役

大学卒業後、雑誌「ふくおか経済」記者兼営業、中古車情報「ピッカーズ」編集者、システム担当として情報誌自動編集システムを開発。その後独立開業、販促コンサルタント顧問サービス開始、Facebook 研究会設立、IT 補助金支援事業者、経営革新等認定支援機関、HP 等を活用した求人改善等の採用定着士としても活動中。

お申込み・お問合せ(裏面参照)

糸島市商工会

〒819-1118 福岡県糸島市前原北 1-1-1
TEL092-322-3535 FAX092-322-1113

人が集まる店づくりのポイントセミナー申込

参加申込は、QRコード・FAX・E-mailのいずれかでお申込ください。
(申込締切：10月25日(水)まで)

日程：令和5年11月1日(水) 15:00~17:00

会場：糸島市商工会 会議室 (糸島市前原北 1-1-1)
※駐車場に限りがあります。

◎QRコード申込：右記のQRコードからお申込ください。→



◎FAX申込：下記の受講申込書に必要事項をチェック・ご記入の上送信してください。

| 受講申込書 (FAX092-322-1113) | | |
|-------------------------|--|--------|
| フリガナ | | |
| 事業所名 | | |
| 事業所住所 | 〒 - | |
| 連絡先 | TEL () - | 携帯 |
| | FAX () - | E-mail |
| 申込者氏名 | (フリガナ) | |
| 個別相談 | <input type="checkbox"/> 希望する <input type="checkbox"/> 希望しない <input type="checkbox"/> セミナー受講して決めたい | |

◎E-mail申込：itoshima@shokokai.ne.jpへ

題名を「人が集まる店づくりのポイントセミナー申込」として頂き上記内容をご記載の上、送信ください。

※ご記入頂きました個人情報は、慎重に取扱い、本セミナーの各種連絡・参加者名簿作成のために利用致します。

お申込み・お問合せ

糸島市商工会

〒819-1118 福岡県糸島市前原北 1-1-1
TEL092-322-3535 FAX092-322-1113